

RESUMEN · CLASE 1 DE 3

Es un juego de números

Cuántas personas necesitas en tu red, y por qué tu lista no alcanza.

Jef · trabajó con Robert Kiyosaki · Récord Guinness ·
+1 millón de prospectos gestionados



Tu meta tiene un número, y la **ley del 3 %** te dice cuántos contactos necesitas

167

personas activas en tu red
para una meta de 5.000
USD al mes (10 % de
comisión, pedido de 300
USD)

5.567

contactos necesitas: se
auspicia más o menos al 3 %
de las personas contactadas

186

personas al día para
lograrlo en un mes

Auspiciar no depende de ser un genio. Depende de volumen. Los números exactos te los da tu propio plan.

Tu lista es una **pecera**. El **océano** está en las redes



La pecera

Tu lista de contactos. Se acaba. Ya te conocen y no pican. Antes, a pie: 5 a 10 conversaciones a la semana.



El océano

Miles de personas reunidas por interés en historias, reels, grupos y comentarios, que ya levantaron la mano. De otras ciudades y países, sin moverte.

El error: buscar perfiles y mandar el mismo mensaje frío a todos. **Nadie abre el mensaje de un desconocido.**

TU TAREA DE HOY

Antes de la clase 2, **haz esto**

- 1 Usa la calculadora con los números de tu plan.
 - 2 Escribe tu meta: ¿cuántas personas activas necesitas?
 - 3 Cuenta cuántas personas contactaste esta semana.
 - 4 Escribe en el grupo cuántas personas te dio la calculadora.
- ▶ Próxima clase: **Clase 2: La conexión humana** · te llega a tu correo y a tu WhatsApp.